

## APPALTO PER L’AFFIDAMENTO DEL SERVIZIO NIDO D’INFANZIA INTERCOMUNALE DI FIEMME

### CRITERI DI AGGIUDICAZIONE

L’appalto è aggiudicato in base al criterio dell’offerta economicamente più vantaggiosa individuata sulla base del miglior rapporto qualità/prezzo, ai sensi degli articoli 16 e 17 della L.P. n. 2/2016 (e del relativo regolamento di attuazione approvato con D.P.P. 21 ottobre 2016, n. 16-50/Leg.)

Ai sensi dell'art. 17 comma 2 LP 2/2016, il prezzo stabilito è fisso e invariabile e la competizione tra i concorrenti avviene solo sulla base della qualità dell'offerta tecnica presentata in conformità alle norme contenute nel bando di gara. La valutazione dell'offerta tecnica sarà effettuata in base ai seguenti punteggi:

	Punteggio massimo
Offerta tecnica	100
Offerta economica	0
TOTALE	100

### ELEMENTI DI VALUTAZIONE DELL’OFFERTA TECNICA

Il punteggio dell’offerta tecnica è attribuito sulla base dei criteri di valutazione elencati nella sottostante tabella con la relativa ripartizione dei punteggi.

Nella colonna identificata con la lettera **D** vengono indicati i “Punteggi discrezionali”, vale a dire i punteggi il cui coefficiente è attribuito in ragione dell’esercizio della discrezionalità spettante alla commissione tecnica.

Nella colonna identificata con la lettera **Q** vengono indicati i “Punteggi quantitativi”, vale a dire i punteggi il cui coefficiente è attribuito mediante applicazione di una formula matematica.

Nella colonna identificata dalla lettera **T** vengono indicati i “Punteggi tabellari”, vale a dire i punteggi fissi e predefiniti che saranno attribuiti o non attribuiti in ragione dell’offerta o mancata offerta di quanto specificamente richiesto.

#### **Tabella degli elementi discrezionali (D), quantitativi (Q) e tabellari (T) di valutazione dell’offerta tecnica**

n°	ELEMENTI DI VALUTAZIONE	PUNTI MAX		SUB-ELEMENTI DI VALUTAZIONE	PUNTI D MAX	PUNTI Q MAX	PUNTI T MAX
1	<b>PROGETTO PEDAGOGICO</b> <i>(Presentare, per ciascuno degli elementi indicati, i principi guida teorici)</i>	30	1.1	il modello pedagogico-educativo: finalità e obiettivi del servizio in risposta ai bisogni di crescita	6	-	-
			1.2	lo spazio al nido: criteri e motivazioni pedagogiche per l’organizzazione degli spazi interni	4	-	-

			ed esterni			
		1.3	il tempo al nido: criteri e motivazioni pedagogiche	4	-	-
		1.4	il sistema delle relazioni: criteri e motivazioni pedagogiche per la promozione dei vari livelli di relazione interna ed esterna al contesto educativo	4	-	-
		1.5	il processo di ambientamento al Nido: significati pedagogici	4	-	-
		1.6	la famiglia: partecipazione alla vita del Nido e significati dell'alleanza educativa nella relazione tra adulti educanti	4	-	-
		1.7	Il Nido e la comunità di appartenenza in dialogo per la realizzazione delle finalità educative	4	-	-

n°	ELEMENTI DI VALUTAZIONE	PUNTI MAX		SUB-ELEMENTI DI VALUTAZIONE	PUNTI D MAX	PUNTI Q MAX	PUNTI T MAX
2	<b>PROGETTO EDUCATIVO</b>	<b>40</b>	2.1	metodologia del lavoro educativo e strumenti a supporto della progettualità	5	-	-
			2.2	l'organizzazione degli spazi per funzioni, tipologie, utilizzo di materiali in relazione alla diverse fasce d'età	5	-	-
			2.3	l'organizzazione dei tempi educativi al Nido: declinazione operativa della giornata, attività e routine comprensivi dell'organizzazione delle risorse necessarie	5	-	-
			2.4	l'organizzazione dei gruppi dei bambini e ruolo degli educatori di riferimento	5	-	-
			2.5	l'ambientamento: modalità organizzative, tempi, strumenti e relazioni	5	-	-
			2.6	la continuità educativa nelle sue diverse declinazioni (famiglia, territorio e scuola d'infanzia): obiettivi ed organizzazione	5	-	-
			2.7	accostamento alle lingue nella prima infanzia secondo il Progetto trentino Trilingue	5	-	-
			2.8	la relazione educativa con i bambini con Bisogni Educativi Speciali, comprensiva delle azioni in rete fra Nido, famiglia e Servizi territoriali	5		

n°	ELEMENTI DI	PUNTI		SUB-ELEMENTI DI VALUTAZIONE	PUNTI	PUNTI	PUNTI
----	-------------	-------	--	-----------------------------	-------	-------	-------

	VALUTAZIONE	MAX			D MAX	Q MAX	T MAX
3	<b>PROGETTO ORGANIZZATIVO</b>	<b>30</b>	3.1	organizzazione delle risorse umane impiegate: orario di lavoro, turnistica settimanale e modalità di sostituzione del personale assente	5	-	-
			3.2	modalità e strumenti di valutazione e autovalutazione della qualità del servizio educativo e di ristorazione	6	-	-
			3.3	programma formativo e di aggiornamento destinato al personale	5	-	-
			3.4	piano di gestione ed organizzazione del servizio di ristorazione con indicazione delle misure volte alla tutela ambientale mediante azioni per eliminare/ridurre le eccedenze e gli sprechi alimentari nonché mediante azioni volte al contenimento dei rifiuti	6	-	-
			3.5	Tipologie di derrate alimentari a filiera trentina, che il concorrente si impegna ad utilizzare nella preparazione dei pasti, compatibilmente con le effettive potenzialità/disponibilità, del territorio trentino: - Carni bovine: punti 0,5 - Frutta fresca: mele, pere, pesche, albicocche, kiwi, fragole, prugne e susine: punti 0,5 - Trote: punti 0,5 - Latte e derivati: punti 0,5 - Verdura fresca: patate, carote, verze, cappucci, cavolfiori, zucche, zucchine: punto 1,0	-	-	3
			3.6	Possesso certificazione FAMILY AUDIT o equivalente: - F.Audit base: punti 1 - F. Audit Executive: punti 2	-	-	2
			3.7	Piano annuale di manutenzione ordinaria della struttura e delle pertinenze esterne nonché della manutenzione di arredi ed attrezzature interne ed esterne, completo di modalità di esecuzione, frequenza e sostituzioni delle attrezzature e arredi che si rendono necessarie	3	-	-

		PUNTI MAX		PUNTI D MAX	PUNTI Q MAX	PUNTI T MAX
	<b>TOTALE</b>	<b>100</b>		<b>95</b>	<b>0</b>	<b>5</b>

## **METODO DI ATTRIBUZIONE DEL COEFFICIENTE PER IL CALCOLO DEL PUNTEGGIO DELL'OFFERTA TECNICA**

A ciascuno degli elementi qualitativi cui è assegnato un punteggio discrezionale nella colonna "D" della tabella, è attribuito un coefficiente sulla base dell'attribuzione discrezionale di un coefficiente variabile da zero a uno da parte di ciascun commissario, come di seguito indicato.

Valore del coefficiente relativo ai diversi livelli di valutazione:

- coefficiente pari a 0,0 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti "non trattato"
- coefficiente pari a 0,1 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "assolutamente inadeguato"
- coefficiente pari a 0,2 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "inadeguato"
- coefficiente pari a 0,3 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "gravemente carente"
- coefficiente pari a 0,4 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "carente"
- coefficiente pari a 0,5 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "insufficiente"
- coefficiente pari a 0,6 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "sufficiente"
- coefficiente pari a 0,7 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "discreto"
- coefficiente pari a 0,8 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "positivo"
- coefficiente pari a 0,9 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "buono"
- coefficiente pari a 1,0 nel caso in cui il sub-elemento in esame risulti trattato in modo "ottimo".

Terminata la procedura di attribuzione dei coefficienti, si procederà a trasformare la media dei coefficienti attribuiti ad ogni sub-elemento di natura discrezionale da parte di tutti i membri della Commissione tecnica in coefficienti definitivi, riportando a 1,00 (uno) la media più alta ottenuta e proporzionando, conseguentemente, a tale media massima le medie provvisorie prima calcolate.

All'elemento quantitativo **3.5** cui è assegnato un punteggio nella colonna "T" della tabella, è attribuito un coefficiente in applicazione della seguente formula:

$$P_i = 3 * \text{Punti-}i / \text{Punti-max}$$

dove

$P_i$  = punteggio attribuito al concorrente i-esimo

Punti i = punteggio conseguito dal concorrente i-esimo

Punti max = punteggio conseguito dalla migliore offerta

All'elemento quantitativo **3.6** cui è assegnato un punteggio nella colonna "T" della tabella, è attribuito un coefficiente in applicazione della seguente formula:

$$P_i = 2 * \text{Punti-}i / \text{Punti-max}$$

dove

$P_i$  = punteggio attribuito al concorrente i-esimo

Punti i = punteggio conseguito dal concorrente i-esimo

Punti max = punteggio conseguito dalla migliore offerta

## **MODALITA' DI REDAZIONE DELL'OFFERTA TECNICA**

L'offerta tecnica dovrà consistere in una **relazione dettagliata formato A4** verticale, articolata in capitoli rubricati come da elementi di valutazione sopra elencati, composta da max 70 facciate, con max 50 righe a facciata, con dimensione carattere 12. Le facciate eccedenti tale numero **non** saranno prese in considerazione dalla Commissione.

## **METODO PER IL CALCOLO DEI PUNTEGGI**

Terminata l'attribuzione dei coefficienti agli elementi qualitativi e all'assegnazione dei punteggi tabellari e quantitativi per gli elementi 3.5 e 3.6 dell'offerta tecnica, la commissione tecnica procederà, in relazione a ciascuna offerta, all'attribuzione dei relativi punteggi.

Il punteggio è dato dalla seguente formula:

$$P_i = C_{ai} \times P_a + C_{bi} \times P_b + \dots C_{ni} \times P_n$$

dove

$P_i$  = punteggio concorrente  $i$ ;

$C_{ai}$  = coefficiente elemento di valutazione  $a$ , del concorrente  $i$ ;

$C_{bi}$  = coefficiente elemento di valutazione  $b$ , del concorrente  $i$ ;

$C_{ni}$  = coefficiente elemento di valutazione  $n$ , del concorrente  $i$ ;

$P_a$  = peso elemento di valutazione  $a$ ;

$P_b$  = peso elemento di valutazione  $b$ ;

$P_n$  = peso elemento di valutazione  $n$ .

Al fine di non alterare i pesi stabiliti tra i vari sub-elementi di valutazione, se nel singolo sub-elemento nessun concorrente ottiene il punteggio massimo, tale sub-punteggio viene riparametrato. La stazione appaltante procederà ad assegnare al concorrente che ha ottenuto il punteggio più alto su un singolo sub-elemento il massimo punteggio previsto per lo stesso e alle altre offerte un punteggio proporzionale decrescente. La commissione procederà, per ogni singolo elemento, alla somma dei relativi sub-punteggi eventualmente riparametrati e procederà alla successiva riparametrazione dell'elemento se per ciascun elemento di valutazione nessun concorrente ottiene il punteggio massimo.

Infine, per non alterare i pesi stabiliti tra i vari elementi, se nel punteggio tecnico complessivo nessun concorrente ottiene il punteggio massimo di 100 punti, tale punteggio viene nuovamente riparametrato.

## **MODALITA' DI REDAZIONE DELL'OFFERTA ECONOMICA**

Il modulo per l'accettazione del prezzo fisso e la dichiarazione degli oneri della sicurezza specifica aziendale, da inserire nella busta „OFFERTA ECONOMICA“, dovrà essere in regola con l'imposta di bollo (una marca da bollo da € 16,00 euro ogni 4 facciate) con l'avvertenza che si provvederà a trasmettere agli organi competenti alla regolarizzazione fiscale le offerte non in regola con l'imposta di bollo.

Al fine della partecipazione alla gara, l'amministrazione ha predisposto l'apposito fac simile di modulo per l'accettazione del prezzo fisso e la dichiarazione degli oneri relativi alla sicurezza specifica aziendale, allegato al bando di gara.

**Si invitano i concorrenti a utilizzare detto fac simile, a compilarlo integralmente e a sottoscriverlo secondo le modalità di seguito specificate.**

**Il prezzo fisso definito dall'amministrazione è di Euro 970,00** (novecentosettanta). Il prezzo si intende unitario ovvero quota mensile per ogni posto a tempo pieno occupato, al netto degli oneri fiscali e della sicurezza che ammontano ad euro **10** (dieci) per quota mensile per posto occupato a tempo pieno. In caso di attivazione part time, l'Amministrazione corrisponderà il 75% (settantacinque per cento) del prezzo fisso definito per ogni posto occupato.

Nel modulo per l'accettazione del prezzo fisso stabilito per la remunerazione del servizio i concorrenti devono indicare i propri costi aziendali per l'adempimento delle disposizioni in materia di salute e sicurezza sui luoghi di lavoro, ai sensi dell'art. 95 comma 10 del D.Lgs. 50/2016, a PENA DI ESCLUSIONE.

Comporta l'ESCLUSIONE AUTOMATICA dell'offerta:

- la mancata sottoscrizione del modulo, con le modalità di seguito indicate;
- la presentazione di offerte in aumento o in diminuzione rispetto al prezzo fisso;
- la mancata indicazione dei costi relativi alla sicurezza aziendale ex . 95 comma 10 del D.Lgs. 50/2016 (o oneri per la sicurezza da rischio specifico di impresa).

#### **MODALITA' DI SOTTOSCRIZIONE DELL'OFFERTA TECNICA E DEL MODULO PER L'ACCETTAZIONE DEL PREZZO FISSO E LA DICHIARAZIONE DEGLI ONERI DELLA SICUREZZA SPECIFICA AZIENDALE**

L'offerta tecnica e l'accettazione del prezzo fisso dovranno essere **entrambe sottoscritte dal legale rappresentante dell'impresa** (o da persona in possesso dei poteri di impegnare l'impresa), a **PENA DI ESCLUSIONE dalla gara**.

Se l'offerta tecnica è esclusivamente migliorativa rispetto alle prescrizioni minime obbligatorie di capitolato, la mancata sottoscrizione della medesima comporta punteggio pari a 0, ma non l'esclusione dalla gara.

Negli altri casi la mancata presentazione dell'offerta tecnica oppure la mancata sottoscrizione della medesima comporta l'esclusione dalla gara.

Nel caso di imprese riunite in raggruppamento temporaneo di imprese non ancora costituito, l'offerta tecnica e il modulo per l'accettazione del prezzo fisso dovranno essere singolarmente sottoscritte dal legale rappresentate di ciascuna impresa raggruppata, a PENA DI ESCLUSIONE dalla gara.

Nel caso di imprese riunite in raggruppamento temporaneo di imprese già costituito, l'offerta tecnica e il modulo per l'accettazione del prezzo fisso dovranno essere singolarmente sottoscritti dal legale rappresentate dell'impresa capogruppo, a PENA DI ESCLUSIONE dalla gara.

Nel caso di consorzio ex 2602 c.c. già costituito o di G.e.i.e., l'offerta tecnica e il modulo per l'accettazione del prezzo fisso dovranno essere singolarmente sottoscritti dal legale rappresentante del Consorzio o del G.e.i.e., a PENA DI ESCLUSIONE dalla gara.

Nel caso di consorzio ex 2602 c.c. non ancora costituito, l'offerta tecnica e il modulo per l'accettazione del prezzo fisso dovranno essere singolarmente sottoscritte dal legale rappresentante di ciascuna impresa consorziata, a PENA DI ESCLUSIONE dalla gara.

Per tutte le altre forme di Consorzio, l'offerta tecnica e il modulo per l'accettazione del prezzo fisso dovranno essere singolarmente sottoscritte dal legale rappresentante del Consorzio, a PENA DI ESCLUSIONE dalla gara.